



**\*\*find the english version below\*\***

*Um unser Wachstum zu stützen, suchen wir für unsere Einkaufsabteilung am Standort Lauffen a.N. zum baldmöglichsten Eintritt einen qualifizierten und aufstrebenden*

## **SALES MANAGER (M/W/D)**

CPM Extricom Extrusion ist Teil der CPM Extrusion Gruppe mit Standorten in Europa, den USA und China. Wir entwickeln Doppelschneckenextruder, RingExtruder, Compoundierungs-Systeme und produzieren Ersatzteile für Extruder.

### **Ihre Aufgaben:**

Als Sales Manager werden Sie in täglichem Kontakt mit Kollegen und Kunden aus aller Welt stehen und Angebote erarbeiten.

Ihre Aufgaben werden folgende Punkte beinhalten:

- Analyse von nationalen und internationalen Märkten
- Vertrieb von Extrusionsanlagen in der EU
- Akquisition neuer Kunden als auch Unterstützung von bestehenden Kunden
- Entwicklung und Aufrechterhaltung von Kundenbeziehungen
- Verhandlung von neuen und bestehenden Geschäften
- Unterstützung von Kunden als auch die Identifizierung von neuen Kunden
- Zusammenarbeit mit internen Abteilungen an einer zielgerechten Lösung von Kundenproblemen
- Enge Zusammenarbeit mit Kollegen aus aller Welt
- Vorbereitung von Fachmesseauftritten in Kooperation mit der Marketingabteilung
- Teilnahme an Fachmessen

### **Ihr Profil:**

- Ein abgeschlossenes Studium (Bachelor/Master) in International Business ist erwünscht oder vergleichbare Qualifikationen
- Sie besitzen hervorragende Englischkenntnisse und haben bestenfalls noch Kenntnisse einer zweiten Fremdsprache
- Sie besitzen jahrelange Erfahrungen als Sales Manager und sind auf der Suche nach einer neuen Herausforderung
- Sie können unter stressigen Situationen einen kühlen Kopf bewahren und sind es gewöhnt mit engen Stichtagen zu arbeiten
- Sie haben ein fundiertes Wissen im Umgang mit MS Office, speziell mit Word und Excel
- Sie haben eine gute Kommunikationsbereitschaft und exzellente Verhandlungskompetenz und versuchen immer Ihre Ziele zu erreichen
- Es fällt Ihnen einfach, eigenständig zu arbeiten, besitzen einen ausgeprägten Geschäftssinn und sind ein guter Multitasker.



**EXTRICOM  
EXTRUSION**

*Your Partner in Productivity*

EXTRICOM EXTRUSION GmbH  
Hoher Steg 10 - D-74348 Lauffen a. N., Germany  
Tel.: +49 7133-97136-00  
[jobs.extricom@cpm.net](mailto:jobs.extricom@cpm.net)  
[www.cpmextrusiongroup.com](http://www.cpmextrusiongroup.com)

## Unser Angebot:

Ein sicherer Arbeitsplatz in einem Unternehmen, das auf gesundes Wachstum ausgerichtet ist. Eine leistungsgerechte Bezahlung, flexible Arbeitszeiten und ein intaktes soziales Umfeld sind für uns selbstverständlich.

Wir bieten Ihnen ein interessantes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit größerer Eigenverantwortung. Es erwartet Sie eine zukunftssichere Stellung in einem innovativen Unternehmen.

## SIND SIE UNSER BEWERBER?

Fühlen Sie sich angesprochen und möchten Sie Teil eines engagierten Teams sein? Kontaktieren Sie die Personalabteilung und mailen Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Ihren Gehaltsvorstellungen an [jobs.extricom@cpm.net](mailto:jobs.extricom@cpm.net).

Zudem können Sie eine freiwillige Bewerbereinwilligung unterzeichnet mitsenden, sofern Sie wünschen, dass die Extricom Extrusion GmbH Ihre Bewerberdaten über die Datenspeicherungsfrist von 4 Monaten hinaus speichert, um Sie ggf. zu kontaktieren, falls geeignete freie Positionen gefunden werden und ein neues Bewerbungsverfahren eröffnet oder das bestehende fortgesetzt wird. Zu finden unter: <https://extricomextrusion.com/wp-content/uploads/2020/09/Einwilligung-Bewerber-mit-Transparenzerklärung.pdf>.



*To support our growth and upcoming business, we are looking for the sales department at the Lauffen am Neckar site for a qualified and ambitious*

## **SALES MANAGER (M/F/D)**

Extricom Extrusion is part of the CPM Extrusion Group with locations in the US and China. We develop twin-screw extruders, RingExtruders, compounding systems and produce spare parts for twin-screw extruders.

### **Your function:**

As a Sales Manager you will be in daily contact customers from all over the world.

Your tasks will consist of the following points:

- Analyzing national and international markets
- Selling extrusion equipment in EU
- Acquisition of new customers and supporting of existing customers worldwide
- Developing and maintaining customer relations
- Negotiating of new and current business deals
- Supporting customer requests and identifying customers
- Working on oriented solutions together with different internal departments
- Working closely with colleagues worldwide
- Preparing for trade shows in cooperation with the marketing team
- Participating in trade shows

### **Your profile:**

- You have finished a degree (Bachelor/Master) in International Business or have another degree which is comparable
- You have a strong knowledge of English, knowledge of another language is a high asset
- You have several years of experience in a sales position and are looking for a new opportunity
- You can work under a higher stress level and love working with deadlines
- You have a strong knowledge of MS office 365 and especially with MS Excel
- You have strong communication and negotiating skills and will always try to pursue your goals.
- You are hands-on, you have a commercial mindset and you are a strong multitasker



**EXTRICOM  
EXTRUSION**  
*Your Partner in Productivity*

EXTRICOM EXTRUSION GmbH  
Hoher Steg 10 - D-74348 Lauffen a. N., Germany  
Tel.: +49 7133-97136-00  
[jobs.extricom@cpm.net](mailto:jobs.extricom@cpm.net)  
[www.cpmextrusiongroup.com](http://www.cpmextrusiongroup.com)

## Our offer:

We offer you an exciting and varied opportunity in an ambitious working environment and an attractive compensation.

You can work with a high degree of personal responsibility and you can expect a future-proof position in an innovative company.

Extricom encourages an open dialogue and transparency. We actively advocate diversity, create the necessary framework conditions for it and commit ourselves to promoting all forms of diversity. We are convinced that the best results are achieved with mixed teams and that equal opportunities are a matter of course.

## Are you the one we are looking for?

If you do want to be part of our team, do not hesitate and let us know why!

Contact our HR department today and send us your complete application with your salary expectations to [jobs.extricom@cpm.net](mailto:jobs.extricom@cpm.net) .

Additionally, you can voluntarily send along with it a signed applicants' declaration of consent, if you wish for Extricom Extrusion GmbH to store your applicant data beyond the data storage period of 4 months in case there is a suitable vacancy and a new application process or the existing one is continued. Find under: <https://extricomextrusion.com/wp-content/uploads/2020/09/Einwilligung-Bewerber-mit-Transparenzerklärung.pdf> .